

aum ein Thema beschäftigt Versicherungsmakler so konstant wie die Frage der eigenen Haftung. Fehler in der Beratung oder auch nur unklare Absprachen können schnell existenzbedrohende Schadensersatzforderungen nach sich ziehen. Gerade bei komplexeren Risiken, wie der Absicherung von Rückrufkosten oder Vermögensschäden, zeigen sich immer wieder Haftungsfallen, die nicht nur große Unternehmen, sondern zunehmend auch kleine und mittelständische Makler treffen.

I. Grundsatz der Beratungspflicht

Grundsätzlich trifft Versicherungsmakler eine weitreichende gesetzliche Pflicht zur Risikoaufklärung und Beratung (§§ 59 ff. VVG). Sie müssen die Wünsche und Bedürfnisse ihrer Kunden ermitteln, geeignete Versicherungsprodukte empfehlen und ihre Empfehlungen nachvollziehbar dokumentieren. Kommt der Makler diesen Pflichten nicht nach, drohen erhebliche Haftungsrisiken, insbesondere dann, wenn dem Kunden durch eine Fehlberatung ein finanzieller Schaden entsteht. Doch wie weit reicht diese Pflicht, wenn der Kunde selbst klare Vorgaben macht?

Muss der Makler auch dann noch beraten, wenn der Kunde ausdrücklich eine bestimmte Versicherungslösung verlangt, vielleicht sogar nur eine identische Absicherung wie für ein anderes (Tochter-)Unternehmen?

II. "Execution only" in der Versicherungsvermittlung

Unter dem Begriff "Execution only" versteht man im allgemeinen Verständnis eine Vermittlung ohne vorherige Beratung, bei der der Kunde eine konkrete Produktauswahl vorgibt und der Vermittler diese lediglich "ausführt". Während dieses Konzept im Kapitalmarktrecht anerkannt ist, ist seine Übertragbarkeit auf die Versicherungsvermittlung rechtlich umstritten. Nach dem klaren Wortlaut des § 61 VVG schuldet der Versicherungsmakler grundsätzlich eine anlassbezogene Beratung sowie eine Ermittlung der Kundenbedürfnisse. Ob und unter welchen Voraussetzungen hiervon abgewichen werden kann, ist in Literatur und Rechtsprechung bislang nicht abschließend geklärt. Umso bedeutender ist das Urteil des OLG Oldenburg (Az. 1 U 2/24), das einem Versicherungsmakler eine Haftung gerade deshalb versagt hat, weil der Kun-

10-25 | expertenReport

de einen eindeutig umrissenen Versicherungswunsch geäußert hatte. Es handelt sich damit um eine wichtige Entscheidung zugunsten der Maklerpraxis, die aufzeigt, dass bei klaren Kundeninstruktionen die Beratungspflichten eingeschränkt sein können, sofern diese sauber dokumentiert sind.

II. Urteil des OLG Oldenburg Az. 1 U 2/24

Lebensmittelbranche, beauftragte Ende 2019 die Beklagte, eine Versicherungsmaklergesellschaft, damit, für sie Haftpflichtversicherungsschutz zu vermitteln. Im Rahmen eines Beratungsgesprächs am 19. Dezember 2019 empfahl die Beklagte eine Betriebs- und Berufshaftpflichtversicherung, die mit Wirkung zum 20. Dezember 2019 abgeschlossen wurde. Eine gesonderte Absicherung von Rückrufkosten oder sonstigen reinen Vermögensschäden war hierbei nicht ausdrücklich Gegenstand der Beratung. Ab dem Jahr 2021 kam es zu zahlreichen Schadensfällen, nachdem von der Klägerin vertriebene Saucen aufgrund einer bakteriellen Verunreinigung aufplatzten. In der Folge organisierten Händler umfangreiche Produktrückrufe.

Die bestehenden Haftpflichtversicherungen regulieren lediglich Sachund Personenschäden der Endkunden. Die durch den Rückruf entstandenen Vermögensschäden, wie Transport-, Entsorgungs- und Personalmehrkosten, wurden hingegen nicht ersetzt, weil es auch nicht vereinbart wurde.

Die Klägerin machte gegenüber der Beklagten Schadensersatzansprü-

Die Klägerin machte geltend, sie habe eine umfassende Absicherung gegen Haftpflichtansprüche und- Kosten verlangt. Das Rückrufrisiko sei elementarer Bestandteil des Geschäftsmodells gewesen und hätte im Rahmen einer ordnungsgemäßen Risikoanalyse erkannt und abgesichert werden müssen. Die Pflicht zur Risikoermittlung und Beratung bestehe unabhängig davon ob der Kunde eine bestimmte Police oder Versicherungsart nenne. Ein Verzicht auf Beratung nach § 61 Abs. 2 VVG sei nicht wirksam

zustande gekommen, insbesondere fehle es an einer ausdrücklichen und schriftlichen Erklärung. Zudem berief sich die Klägerin auf die Vermutung aufklärungsrichtigen Verhaltens: Wäre ordnungsgemäß beraten worden, hätte sie eine Police abgeschlossen, die auch Vermögensschäden im Rückrufdeckungsbereich abgesichert hätte.

Dem hielt die Beklagte entgegen, die Klägerin habe ausdrücklich eine "gleichartige" Versicherung wie bei der früheren OHG verlangt. Der Geschäftsführer habe klar geäußert, dass kein weiter gehender Schutz gewünscht sei. Eine umfassende Risikoanalyse oder Aufklärungspflicht sei bei dieser Konstellation nicht gegeben gewesen. Die Beklagte berief sich auf eine Rechtsprechung, nach der bei einem klar umrissenen Kundenwunsch die Pflicht zur weiter gehenden Beratung entfalle (vergleiche hierzu auch OLG Hamm, Urteil vom 04.12.2009 – 20 U 131/09). Ferner verwies sie auf die erheblich höheren Kosten einer erweiterten Deckung und die daraus folgende unternehmerische Entscheidung, auf eine Rückrufkostenversicherung zu verzichten.

Das OLG Oldenburg bestätigte die Entscheidung des Landgerichts Osnabrück und wies die Berufung vollständig zurück.

Das Gericht stellte klar, dass grundsätzlich eine umfassende Risikoermittlung und Beratungspflicht gemäß § 61 Abs. 1 VVG besteht. Diese Pflicht wird jedoch begrenzt, wenn der Versicherungsnehmer einen klar definierten Auftrag erteilt. Hier hatte der Geschäftsführer der Klägerin, so

58 10-25 | expertenReport